

# PARIS : Innovorder lève 10 M€ pour transformer la restauration et accélérer le déploiement de sa solution en Europe

PARIS : Innovorder annonce la clôture d'un tour de table de 10 millions d'euros auprès de ses investisseurs historiques (Kreaxi, Inocap Gestion, Anaxago, Petit Poucet) et de nouveaux actionnaires de premier plan (Alto Invest, Evolem, FJ Labs) pour accélérer le déploiement de sa solution.



Grâce à cette levée de fonds, Innovorder prévoit de recruter 50 personnes notamment en R&D et vise 100m€ de chiffre d'affaires à moyen terme.

## **Innovorder, la suite logicielle de référence pour les chaînes de restauration**

Fondée en 2014 sous l'impulsion de Jérôme Varnier, Romain Melloul et Olivier Loverde, Innovorder est rapidement devenu un acteur incontournable de la digitalisation du point de vente grâce à sa suite logicielle unique en Europe mêlant technologie de pointe et accompagnement humain fort. La solution Innovorder se décline autour de 5 thématiques permettant de gérer l'ensemble des flux en point de vente : prise de commande, encaissement, préparation, fidélisation, et gestion.

En seulement 24 mois de commercialisation, Innovorder a su convaincre 600 clients opérant plus de 17.000 points de vente dans le monde, grâce à sa solution entièrement modulaire développée sous forme d'API.

### **Une proposition de valeur démontrée qui séduit les leaders du secteur**

*« Le secteur de la restauration s'est profondément transformé depuis quelques années. Les chaînes et grands groupes de restauration ont désormais besoin de faire preuve d'une grande agilité pour s'adapter aux nouvelles attentes des clients. C'est ce que notre solution leur permet de faire »* **explique Jérôme Varnier, CEO d'Innovorder.**

Rapide à déployer, simple à prendre en main et facile à intégrer aux systèmes existants, la solution Innovorder permet aux enseignes d'accélérer leur transformation digitale et de remettre le client au centre de l'expérience en point de vente.

La croissance d'Innovorder s'explique par les résultats rapides observés chez les clients déjà déployés : +20% de chiffre d'affaires, une fréquence d'achat multipliée par 1,3 en moyenne et des gains de productivité pouvant aller jusqu'à 25%. Le tout sans investissement majeur, la solution étant commercialisée sous forme d'abonnement (solution SaaS).

Innovorder accompagne aujourd'hui les principaux leaders de la restauration : Elixor, Sodexo, Compass et Convivio en restauration collective, Courtepaille, Vapiano, Agapes, Bagel Corner, ou encore Columbus Café en restauration commerciale.

### **Une levée de fonds pour devenir leader européen**

Avec ce tour de table d'envergure, Innovorder ambitionne d'accélérer le déploiement de sa solution à grande échelle, notamment auprès de ses clients existants, et de simplifier la gestion des points de vente dans la restauration grâce à une suite logicielle unifiée.

### **Cette levée de fonds va permettre à Innovorder de se développer autour de 3 axes clairs :**

Investir massivement dans la R&D pour cette start-up résolument tech (50% des effectifs) et accélérer le travail de co-création avec ses clients ;

Renforcer ses capacités opérationnelles en France et à l'international pour exécuter les plans de déploiement de ses clients ;

Renforcer les équipes sales et marketing pour atteindre 100m€ de chiffre d'affaires à moyen terme.

Après le rachat réussi de La Caisse Tactile en 2016, Innovorder ambitionne de conduire de nouvelles acquisitions pour consolider le secteur et étendre son offre dans les domaines de la data et de l'intelligence artificielle notamment.

Chiffres clés Innovorder

Effectif : 53 personnes

Recrutement: 50 postes ouverts

Principaux clients : Vapiano, Agapes, Bagel Corner, Bchef, Columbus Café, Pizza de Nico, Noura, Elixor, 1001 Repas, Compass, Elixor, Courtepaille, Ankka, Poivre Rouge, Waffle Factory, Chamas Tacos, Fresh Burritos, Sodexo, King Marcel,

Amorino, Copper Branch, Boulangeries Thierry Marx, Clasico Argentino, Big Fernand, Convivio.

Nouveaux Investisseurs: Alto Invest, Evolem, FJ Labs

Investisseurs historiques: Kreaxi, Inocap Gestion, Petit Poucet Participations, Anaxago, Business Angels

Conseil financier: eCAP PARTNER

Site internet

[www.innovorder.fr](http://www.innovorder.fr)

A propos d'Innovorder: Créé en 2014 par Jérôme Varnier (CEO), Romain Melloul (GM) et Olivier Loverde (CTO), Innovorder a développé une suite logicielle SaaS unique en Europe pour accompagner la transformation digitale de la restauration. La société compte aujourd'hui plus de 600 clients en Europe et travaille avec les principaux leaders du secteur. La société, établie à Paris, a levé plus de 10m€ depuis sa création et compte aujourd'hui 50 employés.

A propos d'Evolem: Evolem Start est la structure d'investissement d'un entrepreneur (Bruno Rousset, fondateur d'April). Elle accompagne depuis 2011 les projets innovants dans leur phase d'accélération commerciale en investissant des tickets allant de 500k€ à 2.5M€. Agnostique en termes de secteur d'activité et de maturité, Evolem Start valorise avant tout l'équipe, sa complémentarité et son adéquation avec le projet.

A propos d'Alto Invest : Créée en 2001, ALTO Invest est une société de gestion de portefeuille agréée par l'Autorité des Marchés Financiers (GP 01-039), spécialisée dans l'investissement en fonds propres dans les PME-ETI innovantes européennes non-cotées et cotées. Depuis 2017, ALTO Invest fait partie du groupe Eiffel Investment Group, « un champion du financement des entreprises européennes » qui gère 1,6 mds€. L'offre d'ALTO Invest, destinée à une clientèle institutionnelle et privée (25 000 clients), s'articule autour de FCP, FCPI et FCPR, et est investie dans plus de 160

entreprises représentant un chiffre d'affaires cumulé de près de 20 milliards € et 100 000 salariés (au 31 décembre 2018).

A propos de eCAP PARTNER: eCAP PARTNER est une banque d'affaires indépendante dédiée à l'écosystème digital. Fondée en 2011, eCAP PARTNER accompagne entrepreneurs et actionnaires dans leurs processus de levées de fonds, d'adossements industriels et de croissance externe. En 8 ans, l'équipe a réalisé plus de 80 opérations comprises entre 2m€ et 100m€ pour un montant cumulé dépassant les 500m€.